|  |  |
| --- | --- |
| **BATI AKDENİZ İHRACATÇILAR BİRLİĞİ EĞİTİM KONU BAŞLIKLARI ANKETİ** | |
|
| **Ankete Katılan Firma Unvanı:** | |
| **Sektörü** | |
| **Firma Yetkilisinin Adı Soyadı/Unvanı** | |
| **Telefon Numarası:** | |
| **e-posta adresi:** | |
| **EĞİTİM KONU BAŞLIKLARI** | **TERCİH** |
| Aile Şirketlerinde Yönetim Ve Kurumsallaşma İle Yönetim Becerilerini Geliştirme |  |
| Ar-ge Merkezi Yönetimi Ve Firmalara Sağlayacağı Fırsatlar Eğitimi |  |
| Dalgalı Piyasalarda Risk Yönetimi ve Korunma Semineri |  |
| Depo ve Stok Yönetimi Eğitimi |  |
| Devlet Yardımlarında E-imza ve KEP Üzerinden Başvuru ve Bilgilendirme Semineri |  |
| Dış Ticarette İngilizce Yazışma Uygulamaları |  |
| Dış Ticarette Ödeme ve Teslim Şekilleri - INCOTERMS |  |
| Dijital Dünyada ve Sosyal Medyada İmaj Yönetimi |  |
| Ekonomi Bakanlığı Dış Ticaret Seminerleri |  |
| E-Ticaret Yönetimi |  |
| Etkin Planlama ve Zaman Yönetimi Eğitimi |  |
| Eximbank Bilgilendirme Toplantısı |  |
| Finansçı Olmayanlar için Finans Eğitimi |  |
| **Fuarlarda Fark Yaratmak Semineri** Fuarlarda yeni trendler nelerdir?  Farklılaşmak için neler yapılmalı?  Fuar performansını artırmak için nelere dikkat edilebilir? Fuar öncesi, sırası ve sonrasında yapılması gerekenler nelerdir? |  |
| Fütürist Bakışla Mega Trendler Semineri |  |
| **Gümrük İşlemlerinde Kolaylaştırmalar Semineri** Gümrük İşlemlerinin Kolaylaştırılması, YYS Süreci ve Denetimi, E-Ticaret ve Sonradan Kontrol Gümrük Beyannamesi Uygulama ve Mevzuat Hükümleri |  |
| Gümrükte Hukuki ve Cezai Sorumluluklar Alınması Gereken Önlemler |  |
| Hedef Pazarda Müşteri Bulma Eğitimi |  |
| İhracatta Devlet Destekleri |  |
| İhracatta Dijitalleşme Eğitimi |  |
| İhracatta KDV İadesi |  |
| İhracatta Tahsilat Riski, Sevk Sonrası Eximbank ve Faktoring Fonlama İmkanları |  |
| İş Yaşamında Profesyonellik Eğitimi |  |
| Kişisel Performans ve Zaman Yönetimi |  |
| Kişisel Verilerin Korunması Hukukuna Uyum |  |
| Kurumsal Sosyal Medya Yönetimi |  |
| Mali Tablolar Analizi ve Uygulamaları |  |
| Menşe; Menşe ve Dolaşım Belgeleri |  |
| Müşteri İlişkileri ve Şikayet Yönetimi |  |
| Pazarlama İletişimi Eğitimi |  |
| Profesyonel Ekip yönetimi |  |
| Profesyonel iş ağı geliştirme/Business Networking |  |
| Reklam Stratejileri Geliştirme ve Yönetme Eğitimi |  |
| Satış Sonrası Hizmetler |  |
| Smart and Small Talk Profesyoneller için akılcı ve Kısa Konuşma Sanatı Eğitimi |  |
| Stratejik Yönetim Becerileri Eğitimi |  |
| Şirketlerde İhracat Verimliliğini Geliştirme Uygulamaları Eğitimi |  |
| Türk Eximbank Döviz Kuru Forward İşlemleri |  |
| Türk Eximbank Kredileri ve Dış Ticaretin Finansmanı |  |
| Uluslararası Pazar ve Piyasa Araştırması |  |
| Yeni Ürün ve Yeni Pazarlarda İş Modellemesi |  |
| Yetkilendirilmiş Yükümlü Statüsü (YYS) ve Sağladığı Kolaylıklar Semineri |  |
| Zaman Yönetimi Eğitimi |  |
| Diğer Konular: 1- 2- 3- ……. |  |